



Iván Saint-Anne Blanche



9-910 9726



isaintanne@gmail.com



Ingeniero Comercial bilingüe inglés/español, MBA en Universidad de Salisbury, Maryland, EEUU. Amplia experiencia en Comercio Internacional en diferentes industrias de Chile, China y Estados Unidos, específicamente en gestión comercial, ventas de exportación, apertura de nuevos mercados, promoción internacional, apertura y organización de oficinas comerciales, gestión logística. Orientación al cliente, trabajo en equipo, iniciativa, trabajo bajo presión, empoderamiento y capacidad para liderar grupos. Interés en posición ejecutiva en áreas comerciales, exportación, coordinación regional y desarrollo de negocios.

EXPERIENCIA LABORAL

2014 **Mixtrading EIRL**

Cargo: **Asesor en Comercio Internacional**

Responsabilidades: Asesorar a Pymes en la exportación e importación de productos, búsqueda y contacto de proveedores internacionales.

2013 **Madeco Mills**

Rubro: Industrial fabricación tubos de cobre

Cargo: **Export Manager North America**

Responsabilidades: Gestión de ventas con clientes industriales y de retail en Canadá y Estados Unidos, búsqueda de nuevos clientes para bobinas de cobre LWC, coordinación logística de embarques de exportación, control financiero y documental. Apoyo al Gerente General y Comercial en la captura de nuevos clientes estratégicos. **Logros: recuperación y mantención de clientes, aumento de volúmenes exportados en 100%.**

2011–2012 **Mixtrading Consulting**

Rubro: Consultoría

Cargo: **Jefe de Proyectos**

- **Sence, Ministerio del Trabajo.** Responsabilidades: Control de gestión de Atención Ciudadana a nivel nacional. Implementación de sistema de información CRM. Organización, capacitación y supervisión de departamentos de campañas telefónicas de SENCE. **Logros: disminución reclamos en Atención Ciudadana, aumento de inscritos en programa Bonos.**
- **A+D Arquitectos.** Responsabilidades: Análisis comercial de competidores y búsqueda de nuevos clientes para materiales de construcción. Estudio de factibilidad para el Ministerio de Educación para instalación de Agencia de Calidad y Superintendencia de Educación. **Logros: colocación de dos nuevos productos en el mercado chileno.**

2010 – 2011 **ProChile, Ministerio de Relaciones Exteriores**

Rubro: Gobierno

Cargo: **Encargado de Mercado Europeo**

Responsabilidades: Elaboración de planes estratégicos de comercialización, coordinación de actividades y proyectos multisectoriales de promoción internacional, evaluación de proyectos, optimización de presupuestos y labores de inteligencia de mercado con las oficinas comerciales en cinco mercados de Europa: Bélgica, Escandinavia, Europa del Este, Reino Unido y Turquía. **Logros: liderar organización de seminarios y ferias temáticas en Chile y el extranjero.**

2008 – 2009 Viñedos Errázuriz Ovalle

Rubro: Vitivinícola

Cargo: Export Manager

Responsabilidades: Apertura de mercado, búsqueda de nuevos clientes. Administración y gestión comercial de cuentas de clientes de Estados Unidos e Inglaterra, responsable por el proceso de ventas, desde la producción hasta la distribución de productos al exterior. **Logros:** Incorporación de dos nuevos clientes en Estados Unidos y Nigeria.

2005 – 2008 Longyu Holding Ltd., Yiwu, China

Rubro: Comercializadora Artículos Publicitarios y otros

Cargo: Country Manager

Responsabilidades: Responsable de la gestión comercial y exportaciones a Latinoamérica. Liderar y organizar equipo de trabajo local. Búsqueda de nuevos proveedores, control de calidad, producción y distribución de productos. Participación en ferias temáticas (Cantón). Elaboración de dos estudios: distribuidores nacionales chinos de vino importado para introducción de vino chileno, y productores de cemento y puertos para su exportación a Chile. **Logros:** Apertura y organización de oficina comercial en China.

2003-2005 Infante 51, Administrador de Restaurante: Administración de personal, control financiero y gestión de proveedores.

2001-2002 Firexpress, Ejecutivo de Negocios: Búsqueda y mantención de clientes de equipos de protección personal industriales.

1999-2000 BEACON, Salisbury, Maryland, EEUU: Consultor a cargo de apoyar a emprendedores latinos en organización y puesta en marcha de sus empresas.

1996-1997 P&ONedlloyd, Administrador de Espacios en Naves: Control y coordinación de carga de exportación naviera desde Chile, Colombia, Ecuador y Perú.

1994-1996 M.CB.S Chile, Asistente Gerencia General: Administración de personal, control financiero y gestión de proveedores nacionales y extranjeros.

ESTUDIOS

2004-2005 Diploma en Marketing de Vinos, Universidad de Chile

1997-1999 MBA, Salisbury University, Maryland, Estados Unidos

1989-1994 Ingeniero Comercial, Universidad Pedro de Valdivia

1977-1988 Enseñanza Básica y Media, Andreé English School

OTROS

IDIOMAS Inglés oral y escrito avanzado, Francés oral y escrito intermedio

SOFTWARE Office avanzado (Excel, PowerPoint, Word), SAP usuario, Microsoft Dynamics CRM usuario.

RESIDENCIAS 3 años en China (Shenyang, Yiwu, Shanghai), 3 años en Estados Unidos (Maryland, New Jersey)